**Modelo de 3Shape para casos de estudio**

Muchas gracias por tu tiempo y compartir un caso con 3Shape. Este modelo está pensado para clínicas odontológicas y de ortodoncia, así como para laboratorios dentales. Puede que no todas las preguntas que aparecen a continuación sean relevantes para documentar tu caso. Depende de tu papel dentro del flujo de trabajo. No dudes en enviar información adicional que consideres importante para el caso que estás compartiendo.

Una vez que hayas rellenado el siguiente modelo, envía este documento junto con toda la documentación adicional, incluídas las fotos, a la siguiente dirección de correo electrónico: [andrew.singer@3shape.com](mailto:andrew.singer@3shape.com).

Guardaremos tu caso en formato pdf y lo compartiremos en nuestra página web en el área de: "Casos clínicos" nuestro boletín de noticias y las redes sociales. Te enviaremos primero el pdf para tu aprobación. Muchas gracias por tu tiempo y consideración.

**¿Quién eres?**

Haznos saber un poco sobre tí y tu experiencia, por ejemplo:

* Nombre
* Título
* Experiencia (formación y especialidad)
* Ubicación

**Información del caso**

* Género, edad, historial médico y estado del paciente - caso/indicación
* Expectativas del paciente ante el tratamiento - expectativas del cliente (dentista, ortodoncista) (para los laboratorios)

**¿Cuál era el objetivo?**

* Plan de tratamiento (para las clínicas) - plan de diseño y fabricación (para los laboratorios)
* Resultado final previsto

**Tratamiento - Restauración/Descripción ortodóntica**

Una breve descripción paso a paso, incluyendo el flujo de trabajo, el calendario, el número de visitas del paciente, la indicación, el método de restauración y el resultado final.

Adjunta entre 7 y 12 imágenes que incluyan, por ejemplo, imágenes clínicas, capturas de pantalla del software, imágenes del antes y el después etc.

**Sumario**

Un resumen del caso o pedido

**Ventajas**

¿Cuáles son las ventajas de utilizar un producto 3Shape en esta situación?

* Ventajas para las clínicas
* Ventajas para el paciente
* Ventajas del flujo de trabajo: diseño, colaboración, comunicación
* Ventajas para tí como profesional de la odontología (duración del tratamiento, número de visitas, tiempo de trabajo con el paciente, colaboración con tu laboratorio asociado, dentistas, ortodoncistas, etc.)

**Discusión/retos**

Comparte con nosotros la experiencia y los retos que has tenido que superar con este caso.